



- Position** Leiter/in Institutional Sales Privatbank
- Institut** Unabhängige Privatbank mit langer Geschäftstradition, fokussiert auf Unternehmer- und Privatkunden, Institutionelle Anleger und Vermögensverwalter. Die ausschließlich den Interessen der Kunden verpflichtete Beratungsleistung bildet den Nucleus in der Betreuungsphilosophie. In verschiedenen bedeutenden Wirtschaftsregionen Deutschlands werden Regionalbüros unterhalten. Für unsere Niederlassung in einer süddeutschen Großstadt suchen wir den Head of Institutional Sales.
- Aufgaben** Als Leiter/in Institutional Sales verantworten Sie strategisch und langfristig den Auf- und Ausbau des institutionellen Kundennetzwerks. Sie stellen diese Schnittstelle zwischen Produktseite und Ihrer anspruchsvollen Klientel dar und sind in der Lage, deren Bedürfnisse kommunikativ zu lösen. Die Akquisition und Betreuung von institutionellen Anlegern im deutschsprachigen Raum – insbesondere Pensionskassen, Versicherungen, Stiftungen, Unternehmen – gehören ebenso zu Ihren Aufgaben, wie auch der Ausbau unserer Marktpräsenz durch aktive Mitgestaltung und Umsetzung unseres Marketingkonzeptes. Sie leiten das Sales Team und bauen dieses weiter auf.
- Erfahrungen** Idealerweise erfüllen Sie folgende Kriterien:
- Abschluss eines wirtschaftswissenschaftlichen Studiums
  - CFA oder CEFA-Ausbildung wäre vorteilhaft
  - Mehrjährige Berufserfahrung in der Akquisition und Betreuung von institutionellen Kunden
  - Erfolgreicher Track Record von Asset Management Produkten aller Anlageklassen im Vertrieb
  - Vertiefte Kenntnisse des institutionellen Marktes im deutschsprachigen Raum
  - Präsentations- und Argumentationsgeschick
  - Führungserfahrung
  - Gutes Netzwerk in den relevanten Marktsegmenten





**Persönlichkeit**

Sie sind überzeugend und gewinnend in Verkaufsgesprächen und der kompetente und verlässliche Ansprechpartner institutioneller Kunden. Neben Verhandlungsgeschick zeichnen Sie ein hohes Maß an Durchsetzungsstärke und Verantwortungsbewußtsein aus. Sie verfügen über eine kreative Denkweise und innovative Ideen. Ihr Team führen Sie unternehmerisch denkend: leistungs- und ertragsorientiert mit ausgeprägter sozialer Kompetenz.

**Rückfragen**

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gern zur Verfügung:

Herr Dr. Hans-Jürgen Breuer  
Frau Birgit Reidenbach

Sie erreichen uns unter folgender Adresse:  
TEAM CONCEPT GMBH  
Schloss Florstadt, D-61197 Florstadt  
Telefon: +49 (6035) 9620-0  
Telefax: +49 (6035) 9620-20  
E-Mail: [team@teamconcept.de](mailto:team@teamconcept.de)

